

DIM

DIM BRANDS INTERNATIONAL

*We responsibly create apparel brands
to make Every Body feel good*



DIM Brands International ist ein innovativer und marktführender Anbieter von Bekleidung, Wäsche und Strumpfwaren mit Hauptsitz in Paris. In der Schweiz vertreibt DBI Switzerland GmbH die Marken DIM Paris und NUR DIE an die grössten nationalen Warenhäuser und Detailhändler.

Zur Verstärkung unseres Teams in Zürich suchen wir einen engagierten, lösungsorientierten und hands-on Sales Coordinator 50%-80% (m/w/d), der uns dabei unterstützt, unsere Verkaufsziele zu erreichen und unser Wachstum weiter voranzutreiben

DIENE AUFGABEN:

1) VERKAUF UND MARKETING

- Unterstützung des Country Managers bei allen Aktivitäten, insbesondere bei der Koordination des Vertriebsaktivitäten, der Vorbereitung von Kundengesprächen, Erstellung und Definition von Sortimentslisten, Planogramme und Angeboten, der Bearbeitung von Kundenanfragen;
- Identifizierung von Chancen, Marktpotenzialen und Risiken und selbständiges Erarbeiten von Marketing- Trade Marketing und Vertriebsmassnahmen zur Zielerreichung;

2) KOORDINATION:

- Unterstützung des Aussendienstteam, Sicherstellung einer optimalen Ausstattung mit Verkaufsberichten, Sachmitteln und Informationsmaterial;
- Unterstützung bei der Erstellung, Analyse und ggf. Anpassung der Besuchs- und Tourenplanung. Gegebenenfalls Vertretung des Verkaufsteams bei Abwesenheit/Krankheit;
- Starke Schnittstellenfunktion, Aufrechterhaltung und Stärkung eines korrekten und strukturierten Informationsflusses mit den internen internationalen Marketing- und Vertriebsabteilungen;



3) REPORTING und ANALYSE:

- Auswertung des Verkaufszahlen, Erstellung von Verkaufsberichten , Pricing und Wettbewerbsanalyse;
- Aktualisierung des Verkaufsprognose;
- Vertriebsadministration:
 - Pflege der Kundenstammdaten und der Sortimentsdatenbank;
 - Aktualisierung von Sortimentslisten, Katalogen, Price Folder;

4) OFFICE MANAGEMENT.

- Organisation und Koordination des Büroalltags, z.B. Postein- und -ausgang, Einräumen der Musterkollektionen und des Lagers sowie sonstige organisatorische Aufgaben;

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation;
- Erste Berufserfahrung im Verkauf oder in der Verkaufskoordination in der Schweizer Textil- oder Retailbranche;
- Hohe unternehmerische und ergebnisorientierte Denkweise;
- Gute Kenntnisse der betriebswirtschaftlichen Kennzahlen des Detailhandels wie z.B. DB, Rohertrag, Rentabilität, LUG;
- Ausgezeichnete organisatorische Fähigkeiten und Detailgenauigkeit;
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Französisch, Englisch. Italienisch von Vorteil;
- Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel und PowerPoint) und Erfahrung mit CRM-Systemen;
- Hohe Kundenorientierung, proaktives und flexibles Handeln, Bereitschaft zu Dienstreisen und zur Übernahme zusätzlicher Verantwortung und Projekte;
- Teamplayer mit selbstständiger und lösungsorientierter Arbeitsweise. Selbständig und offen für Neues;

Das bieten wir dir:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem internationalen, wachsenden Unternehmen mit hochwertigen Produkten und einem spannenden Geschäftsmodell;
- Ein flexibles Teilzeitmodell zwischen 50-80%, ein kleines und familiäres Team in der Schweiz und viele internationale Kolleginnen und Kollegen;
- Gute Erreichbarkeit und attraktives Büro im TMC in Opfikon/Glattbrugg (Zürich);
- Mitarbeiterrabatte auf DIM und NUR DIE Produkte;

Sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an

samantha.dinicola@dim.com

DBI Switzerland GmbH
Thurgauerstrasse 117
8152 Opfikon

